

Sumario

THOMAS I. PALLEY, *The backward bending Phillips curves: competing micro-foundations and the role of conflict (La curva de Phillips invertida: microfundamentos rivales y el papel del conflicto)*

JEL Classification:* E00, E31, E52 13

Key words: backward bending Phillips curve, behavioral economics, conflict economics.

Palabras clave: curva de Phillips invertida, economía del comportamiento, economía del conflicto.

This paper excavates the micro-foundations of the Phillips curve and presents a model of the backward bending Phillips curve that incorporates elements of wage conflict. This unifies the conflict and demand-pull approaches that are often viewed as separate. There are two alternative micro-foundations for the Phillips curve. One emphasizes worker-firm conflict and incorporation of inflation expectations into nominal wages: the other emphasizes behavioral economics and near-rationality of expectations. A Phillips curve can emerge either because workers systematically under-predict inflation via near-rationality, or because workers do not fully incorporate inflation expectations owing to local unemployment conditions that induce wage concessions.

Este trabajo analiza los micro-fundamentos de la curva de Phillips y presenta un modelo de la curva Phillips invertida que incorpora elementos de conflicto salarial. El modelo considera conjuntamente los dos enfoques de la curva de Phillips, el de conflicto y el de demanda, que frecuentemente se tratan de manera separada. Existen dos micro-fundamentos alternativos para la curva de Phillips. El primero enfatiza el conflicto entre trabajadores y empresas y la incorporación de las expectativas de inflación en los salarios nominales; el segundo, enfatiza la economía del comportamiento y la cuasi-racionalidad de las expectativas. La curva de Phillips puede emerger

sea porque los trabajadores subestiman sistemáticamente la inflación a través de cuasi racionalidad o porque no incorporan las expectativas de inflación completamente debido a condiciones de desempleo locales que inducen concesiones salariales.

EDUARDO LORÍA, *Sobre el lento crecimiento económico de México. Una explicación estructural (Causes of the slow rate of economic growth in Mexico. A structural explanation)*

Clasificación JEL:* C32, C52, E60, O47 37

Palabras clave: estrategia o estilo de crecimiento, función de producción modificada por el tipo de cambio, productividad total de los factores, terciarización improductiva, eficiencia de la inversión, cointegración, exogeneidad.

Key words: growth strategy, production function augmented by the real exchange rate, total factor productivity, efficiency of investment, non-productive tertiarization, co-integration, exogeneity.

Desde comienzos de los años ochenta la economía mexicana entró en una franca fase de lento crecimiento. Con la estimación de una función de producción aumentada por el tipo de cambio real se explica que la razón principal radica en la caída sistemática de la productividad total de los factores que, a su vez, se asocia con que la industria manufacturera dejó de ser el motor del crecimiento, pasando así a un proceso de terciarización improductiva. El deterioro del marco institucional parece también estar altamente asociado a este desempeño, sobre todo al observar que ha caído abruptamente la eficiencia de la inversión. Se contrasta este desempeño con el de Chile, país que presenta resultados diferentes.

The Mexican economy began a slowdown pace of economic growth in the early 1980s. We estimate a production function—augmented by the real exchange rate—whereby it is shown that the main cause of such slow performance stems from a sharp reduction in total factor productivity, which in turn is associated with an unproductive tertiarization process. The overall deterioration of the institutional framework seems to be highly correlated with this outcome ever since the investment efficiency decreased.

ALBERTO BENÍTEZ SÁNCHEZ, *El pago del salario (The payment of wages)*

Clasificación JEL:* C67, D33, E11, E13 69

Palabras clave: modelos de producción lineal, curva de salario-ganancia, efectos Wicksell sobre los precios, modelo de Sraffa.

Keywords: linear production models, wage-profit curve, Wicksell price effects, Sraffa's model.

Este artículo estudia los efectos que sobre la distribución del ingreso tienen los cambios en la fracción del salario pagado al principio de un programa de producción, el cual permanece constante cuando la porción restante se paga al final. Entre otros

resultados se encuentra que aquella fracción permite determinar algunas restricciones sobre la forma que adopta la curva salario-ganancia y también otras que inciden en los efectos Wicksell sobre los precios.

This article studies the effects on income distribution caused by changes in the fraction of wages paid at the beginning of a production program, when the remaining wage is paid at the end. Among other results, it is found that this fraction permits the definition of certain restrictions affecting the form of the wage-profit curve as well as other constraints influencing Wicksell effects on prices.

EVA YAMILA DA SILVA CATELA Y FLÁVIO DE OLIVEIRA GONÇALVES, *Dinámicas tecnológicas y el mercado internacional de bienes de alta tecnología (Technological dynamics and the international market of high-tech products)*

Clasificación JEL:* C19, F14, O33 97

Palabras clave: convergencia tecnológica, mixturas finitas, matriz de Markov, convergencia en clubes.

Key words: technological convergence, finite mixtures, Markov chains, club convergence.

El trabajo analiza la existencia de clubes de exportadores de alta tecnología en la economía mundial a partir del estudio de la distribución de las exportaciones de alta tecnología de 123 países para el periodo 1985-2004. Las conclusiones validan las hipótesis de Quah (1996) al mostrar que existe una pequeña probabilidad de que las economías migren entre grupos, a pesar de la alta probabilidad de mantenimiento del *status quo*. Entre otras cuestiones, se observa cómo los miembros de los clubes interactúan comercial y tecnológicamente entre sí y con participantes de otros grupos. El estudio toma como base empírica tres clubes tecnológicos cuyas dinámicas demuestran formas de acumulación e irreversibilidad del avance técnico. Este estudio contribuye a la literatura de convergencia en dos líneas. Primero, al encontrar parámetros que definen clubes de convergencia en la economía mundial. Segundo, al describir cómo se interrelacionan los miembros de los clubes, dentro de y entre los grupos, en términos de flujos de comercio y tecnología.

This paper discusses the existence of high tech export clubs in the world economy by analyzing the distribution of technology-intensive exports in 123 countries during the period 1985-2004. The findings are compatible with the conclusions of the seminal work of Quah (1996), showing that in spite of the high probability of maintenance of the *status quo*, there exists a small probability of migration between groups. The irreversibility of the technological trajectories is discussed. The paper contributes to the convergence literature in two ways. First it provides estimations of the parameter

values leading to club convergence in the world economy. Secondly, it describes how club members interact, within and between groups, in terms of trade and technology flows.

MARIO D. TELLO, *Arreglos preferenciales y flujos comerciales en Brasil, México y Chile, 1962-2005* (*Preferential arrangements and trade flows in Brazil, Mexico and Chile, 1962-2005*)

Clasificación JEL:* F13, F15 131

Palabras clave: arreglos preferenciales comerciales, ecuación de gravedad, acuerdos comerciales.

Key words: preferential trade arrangements, gravity equation, trade agreements.

El presente artículo describe parte de los resultados del proyecto acerca de los impactos *ex post* de los arreglos preferenciales comerciales (APCS) implementados por 31 países de América Latina y el Caribe en los flujos comerciales y el crecimiento económico en el periodo 1962-2005. El trabajo presenta las estimaciones de los impactos de los APCS en el valor de las exportaciones e importaciones en tres países: Brasil, Chile y México. En contraste con la literatura previa, las estimaciones se realizan por país e incorporan simultáneamente los cuatro tipos de arreglos preferenciales (unilaterales, regionales, multilaterales y los del sistema generalizado de preferencias,) que dicho país implementó (o se benefició) en el periodo considerado. En adición a las variables binarias que representan los APCS, las estimaciones, basadas en la ecuación de gravedad, incorporan variables que representan: i) las ventajas comparativas y competitivas (o diferencias en el nivel de desarrollo económico); ii) las barreras al comercio; iii) los precios relativos de los bienes transados; y iv) las características culturales y geográficas de los países que comercian.

This paper is a partial account of the results obtained from a project about preferential trade arrangements (PTAs) impact on exports and imports value and the rate of economic growth in 31 Latin American and Caribbean countries during the period 1962-2005. It reports the results of PTAs' impact on trade flows of three countries Mexico, Chile and Brazil. In contrast to previous methods and results found in the literature, impact estimations are carried out by country, incorporating four types of PTAs (unilateral, generalized system of preferences, regional and multilateral arrangements) implemented in each country for the 1962-2005 period. In addition to binary variables associated with the set of PTAs, the estimations, which are based upon the gravity equation, include variables representing: i) competitive and comparative advantages (or differences in the level of economic development); i) trade barriers; iii) the relative prices of tradable goods; and iv) cultural and geographic features of trading countries.

* JEL: Journal of Economic Literature-Econlit.